

«МОСТРА-ГРУПП»



ИСТОРИЯ | 30 лет непрерывного развития



БИЗНЕС-СРЕДА | Беларусь'22



- Ускорение темпов инфляции до 16,8 %
- Нестабильность валютной корзины
- Реальные доходы населения (+0,2% vs. 21)



- Консолидация рынка FMCG: МТ вытесняет ТТ
- Рост рынка за счет роста цен
- Покупатель ищет выгоду – цена, ассортимент, промо
- Развитие online торговли (46,4% в 2021 году покупали online)



- Нехватка оборотных средств в бизнесах
- Повышение стоимости привлеченных финанс
- Сокращение числа инвестпроектов и заморозка сроков

МИССИЯ И ЦЕННОСТИ

Миссия: **ВМЕСТЕ зарабатываем!**TM

Ценности:



ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО — проявлять предпримчивость в достижении результата.



ПАРТНЕРСТВО — следовать принципам партнерства в отношениях с внутренними и внешними клиентами, инвесторами и партнерами.



РЕЗУЛЬТАТИВНОСТЬ — достигать запланированного результата в установленные сроки.



РАЗВИТИЕ — развивать и развиваться для достижения результата, не останавливаясь на достигнутом.



ПРОФЕССИОНАЛИЗМ — соответствовать требованиям профессии, непрерывно совершенствуясь.

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ФОКУС

01

Сочетать экономический рост и процветание компании с повышением благосостояния, профессиональным и личностным ростом сотрудников, вносящих достойный вклад в достижение целей компании.

02

Превратить компанию в эффективного лидера европейского уровня, использующего в своей работе весь необходимый спектр современных технологий и идей.

03

Постоянно увеличивать свою долю рынка дистрибуторского сервиса на территории Республики Беларусь.



ДИСТРИБУЦИЯ

ТОП-10 поставщик

- 95% доля мировых брендов в портфеле
- 20% доля рынка FMCG
- 4500 SKU
- 70% партнеров с нами более 7 лет

Качественное покрытие

- 10,5 тыс. точек доставки ежемесячно
- 5,5 тыс. заказов каждый день



Поддержка 360°

- ИТ мультиплатформа собственной разработки
- Мерчендайзинг
- Экспертиза в трейд-маркетинге, финансовая и юридическая стабильность

Команда профессионалов

- 2,5 тыс. сотрудников
- Call-center
- Рекрутинг и развитие персонала

ДИСТРИБУЦИЯ | Контракты

MARS	Kimberly-Clark	DANONE
JDE	Bonduelle	PEPSICO
Mondelēz	HEINZ	МАЙ-Foods
Gallina Blanca	Ehrmann	HARIBO
МАКФА	belfood	Сады Придонья
Tchibo	Doshirak	Раменский
BIC	PERFETTI Van Melle	Red Bull
Агро-Альянс	Mareven	Storck
Ritter Sport	Maretti	Orion



ДИСТРИБУЦИЯ | Цели

Драйвер роста товарооборота

- Расширение географии и каналов продаж.
- Построение RTM с учетом специфики каналов.
- Автоматизация процессов: EDI, ЭДО, В2В Communicator, Master Data.

Углубленное партнерство в работе с сетями

- Совместное развитие категорий.
- Планирование и контроль промо инвестиций.
- Мерчендайзинг и контроль внутри торговых точек.

Качественный логистический сервис

- Высокий Service Level.
- Оптимизация затрат.
- Эффективность цепочки поставок: качество планирования, управления ассортиментом, эффективность складских запасов.

Финансовая стабильность бизнеса

- Гибкие кредитные условия для клиентов.
- Улучшение платежной дисциплины.
- Своевременное реагирование на потенциальную безнадежную дебиторскую задолженность.

АВТОМАТИЗАЦИЯ



Собственные разработки систем для логистики и продаж (Спринтер, Mercury Logistics).



Возможность обслуживания клиентов через ServiceDesk: статус доставки товара, сопроводительные документы, стоп-лист, дебиторская задолженность, сверка с клиентами.



Предоставление торговой отчетности партнерам своевременно и в полном объеме.



Автоматизированный контроль над работой торгового персонала компании (GPS-tracking).



Автоматизированная система планирования и контроля доставки продукции.



Online-сервисы для партнеров.



Электронный документооборот.

АУТСОРСИНГ МАРКЕТИНГОВЫХ УСЛУГ

Весь комплекс маркетинговых услуг для продвижения бренда

Что мы делаем для клиентов

- Исследования и аналитика
- Брендинг
- Реклама
- Дизайн
- Управление репутацией
- SMM
- WEB-разработка
- Копирайтинг
- Event
- Мерч

Регулярные работы

- Продвижение продуктов и услуг
- PR-поддержка
- Контент-поддержка
- Ведение аккаунтов брендов в социальных сетях

Проектные работы и консалтинг

- Рыночные исследования и аналитика
- Разработка стратегии и плана маркетинга
- Аудит и позиционирование бренда
- Разработка и обоснование маркетингового бюджета



МЕРЧЕНДАЙЗИНГ | Покрытие

Должность	Минск	МО	Могилев	Витебск	Гродно	Гомель	Брест	ИТОГО
РК				1				1
СВ	4		1	1	1	1	1	9
МР	53		8	12	12	16	12	113
МР вых.дня	9							9
ИТОГО	66		9	13	13	17	13	132

28 населенных пунктов



Регионы АКБ	ИТОГО
Минск и область	350
Брест и область	78
Витебск и область	79
Гомель и область	115
Гродно и область	58
Могилев и область	67
ИТОГО	747

Дополнительно

Предоставление
услуг аутсорсинга



БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТЬ | ПАДТРЫМКА

Официальный старт благотворительный проект «ПАДТРЫМКА» получил в январе 2023 года, при этом компания и ранее оказывала посильную помощь социальным учреждениям.

Цель проекта – помогать людям, привлекать общественное внимание к важным социальным проблемам, объединяя всех неравнодушных в большом и очень нужном деле. «ПАДТРЫМКА» является частью корпоративной культуры. Мы стремимся, чтобы сотрудники компании не оставались в стороне, когда речь идет о помощи другим людям.

>5200

Человек получили
помощь

>117

Тонн продукции
передано в качестве помощи

96

Организаций
поддерживается

8

Лет помогаем
людям

Наши направления

- Помощь общественным объединениям
- Помощь социально-педагогическим центрам
- Лечение детей

«НЕВОЗМОЖНО ПОМОЧЬ КАЖДОМУ, НО КАЖДЫЙ МОЖЕТ ПОМОЧЬ КОМУ-ТО»

КОНТАКТЫ

📍 ул. Гурского, 56
220052, г. Минск, Республика Беларусь
📞 +375 17 389 06 00
✉️ info@mostra.by



mostra.by



@mostra.by



@mostragroup



@mostraby